



TITRES PROFESSIONNELS • RENTRÉE 2026

TP Conseiller commercial

Prospecter, convaincre, fidéliser : en un an d'alternance, tu deviens le commercial qu'une entreprise veut garder.

Un métier

Tu l'apprends en le faisant, en entreprise, dès la première semaine.

504 à 1867 €

Brut par mois selon ton âge et ton année. Et zéro frais de dossier, zéro frais de scolarité.

Bac (niveau 4)

1 an (400 h) en alternance. Titre RNCP37717, reconnu par l'État.

400+ étudiants

Formés depuis l'ouverture de l'école, en octobre 2023.

Ce document répond aux questions qu'on nous pose vraiment : ce que tu feras en entreprise, combien tu gagnes, quels jours tu es où, et ce qu'on fait le jour où ça coïncide. **Et oui — tu peux commencer les cours sans avoir encore d'entreprise.**

Les métiers que tu vises

Conseiller commercial

Attaché commercial

Commercial

Prospecteur commercial

Délégué commercial

Et après, si tu veux continuer

TP Négociateur technico-commercial

BTS NDRC

BTS MCO

DANS CES QUATRE PAGES

- 1 **Le programme, les métiers visés et le rythme de la semaine** — combien de jours à l'école, combien en entreprise
- 2 **Ce que tu gagnes**, mois par mois, selon ton âge et ton année de contrat
- 3 **Ce à quoi tu as droit** comme salarié : congés, révisions payées, chômage, retraite
- 4 **Qui fait quoi à l'école** et quand tu peux passer les voir — et comment on entre

Rentrées : 12 octobre 2026. Les inscriptions restent ouvertes jusqu'à deux mois après la rentrée, dans la limite des places.

Portes ouvertes : Tout le mois de septembre, du lundi au vendredi, de 10 h à 18 h — sans rendez-vous.

2 rue Armand Cassan, 78200 Mantes-la-Jolie • 01 30 63 25 89 • mantes-school.com

TP Conseiller commercial

Prospecter, convaincre, fidéliser : en un an d'alternance, tu deviens le commercial qu'une entreprise veut garder.

Bac (niveau 4)

RNCP37717 — Ministère du Travail, du Plein Emploi et de l'Insertion

1an(400h)

En alternance, 1 jour de formation, 4 jours en entreprise — plus des semaines intensives.

0€

Pour toi. Le coût est pris en charge par l'OPCO de ton entreprise.

Un titre professionnel, c'est quoi ?

Une certification délivrée **au nom de l'État par le ministère du Travail**, qui atteste que tu maîtrises le métier. Elle s'obtient par blocs et s'inscrit au Répertoire national des certifications professionnelles. **Niveau 3** = CAP • **4** = Bac • **5** = Bac+2 • **6** = Bac+3, quel que soit le chemin par lequel tu l'as obtenu.

Et tu passes ton examen ici — MSB est agréée par la préfecture de région pour organiser les sessions. Contrôle continu et examens blancs toute l'année ; le jour J, le jury est composé de professionnels du métier habilités par le ministère du Travail.

Ce que tu feras en entreprise

Prospection

Prise de rendez-vous

Suivi et relances clients

Entretiens de vente

Négociation-fidélisation

Réclamations

Social selling

Reporting

Les blocs, et comment chacun s'évalue

RNCP37717BC01 — Prospecter un secteur de vente

3h

Veille professionnelle et commerciale • plan d'actions commerciales et organisation de son activité • démarche de prospection • analyse de ses performances commerciales

Évaluation : Mise en situation professionnelle (1 h 10) • entretien technique (50 min) • questionnaire à partir de productions (1 h)

RNCP37717BC02 — Accompagner le client et lui proposer des produits et des services

2h10

Représentation de l'entreprise et valorisation de son image • conduite de l'entretien de vente • suivi des ventes • fidélisation et expérience client

Évaluation : Mise en situation professionnelle (1 h 40) • entretien technique (10 min) • questionnaire à partir de productions (20 min)

Le titre s'obtient par capitalisation : chaque bloc validé — on parle de certificat de compétences professionnelles — reste acquis. Tu peux les valider l'un après l'autre.

Les métiers que tu vises

Conseiller commercial • Attaché commercial • Commercial • Prospecteur commercial • Délégué commercial

Après cette formation

TP Négociateur technico-commercial (sortie Bac+2) • BTS Négociation et digitalisation de la relation client (sortie Bac+2) • BTS Management commercial opérationnel (sortie Bac+2)

Pour entrer

Certification professionnelle de niveau 3

Quand ça commence

Traitement du dossier : moins d'une semaine. Rentrée : 12 octobre 2026. Inscriptions ouvertes jusqu'à deux mois après la rentrée, soit le 12 décembre 2026, dans la limite des places.

RNCP — Le répertoire national tenu par France compétences. La fiche officielle de cette formation, avec son référentiel : francecompetences.fr/recherche/rncp/37717/

Une journée — De 9 h à 13 h, puis de 14 h à 18 h, aux jours fixés à la rentrée. S'y ajoutent des semaines intensives, à l'école comme en entreprise.

CCP — Certificat de compétences professionnelles : un bloc de la certification. Chaque bloc validé reste acquis.

Nos autres formations

TP Négociateur technico-commercial • TP Responsable d'établissement marchand • BTS Communication • BTS Gestion de la PME • BTS Management commercial opérationnel • BTS Négociation et digitalisation de la relation client • Bachelor RPMC

Ce que tu gagnes, ce à quoi tu as droit

Ton âge	1 ^{re} année	2 ^e année	3 ^e année
Avant 18 ans	504,10 € 27 % du SMIC	728,14 € 39 % du SMIC	1 026,86 € 55 % du SMIC
18 à 20 ans	802,82 € 43 % du SMIC	952,18 € 51 % du SMIC	1 250,90 € 67 % du SMIC
21 à 25 ans	989,52 € 53 % du SMIC	1 138,88 € 61 % du SMIC	1 456,28 € 78 % du SMIC
26 ans et plus	1 867,02 € 100 % du SMIC	1 867,02 € 100 % du SMIC	1 867,02 € 100 % du SMIC

Montants calculés sur le SMIC de 1 867,02 € brut, en vigueur depuis le 1er juin 2026 — source : fiche service-public F2918. Le pourcentage dépend de ton âge et de ton année de contrat, pas de ton rythme. **C'est un minimum légal : une entreprise peut payer plus, jamais moins.**

Ce qui change le jour où tu signes

Tes vacances	Celles de l'école	Cinq semaines de congés payés
L'argent	Tu paies tes études	Tu es payé, et la formation est financée
Ta semaine	Cinq jours de cours	Un ou deux jours de cours, le reste au travail

● Un bulletin de paie, et des trimestres

Depuis 2014, chaque trimestre d'apprentissage compte pour un trimestre de retraite. Si ton salaire est trop bas pour cotiser assez, l'État paie la différence.

● Tu es salarié de l'entreprise, à part entière

Mutuelle : l'employeur en paie au moins la moitié. Et ce que l'entreprise donne à ses salariés te revient aux mêmes conditions — tickets restaurant, primes, treizième mois — quand elle en donne.

● Cinq jours payés pour réviser

Dans le mois qui précède l'examen, salaire maintenu. Une seule fois par diplôme : sur un BTS en deux ans, c'est cinq jours en tout, pas cinq par an.

● Cinq semaines de congés, que tu acquiers

2,5 jours ouvrables par mois travaillé, exactement comme un autre salarié. Tu les poses avec ton employeur.

● Tu n'es plus sur le calendrier scolaire

Quand l'école est fermée, tu es en entreprise. Tes congés, tu les poses comme tout salarié : tu proposes tes dates, ton employeur les valide.

● Moins de 21 ans : tu peux en demander plus

Jusqu'à 30 jours ouvrables, quelle que soit ton ancienneté. Mais seuls les jours que tu as acquis sont payés — le reste est sans solde.

● Les 45 premiers jours

Ton employeur ou toi pouvez rompre le contrat sans vous justifier. Après, c'est encadré — et on ne te laisse pas seul.

● À la fin, tu peux avoir droit au chômage

Il faut six mois travaillés — 130 jours ou 910 heures — sur les 24 derniers, et que le contrat aille à son terme ou soit rompu par l'employeur. Une démission n'ouvre pas de droits.

SMIC — Salaire minimum interprofessionnel de croissance, revalorisé au moins une fois par an.

Opco EP — L'opérateur de compétences des entreprises de proximité : il finance ta formation, sans que tu aies rien à avancer.

Unédic — L'organisme qui fixe les règles de l'assurance chômage.

Être salarié — Des droits — salaire, congés, protection — et des devoirs : horaires, engagements, une entreprise qui compte sur toi.

Nos sources — Code du travail, art. L6222-35 (les cinq jours de révision) et L3164-9 (les congés avant 21 ans) ; Opco EP et l'Assurance retraite pour les trimestres ; Unédic pour le chômage.

Brut — Le salaire avant cotisations. En apprentissage, la plupart des contrats sont exonérés : le net est proche du brut.

Une question sur ton contrat ou ta paie ?

Le calcul complet, cas par cas, est sur mantes-school.com/alternance. Sinon : contact@mantes-school.com • 01 30 63 25 89. On répond, et on te dit quand on ne sait pas.

Quand ça coince, on est là

Un centre de formation d'apprentis a seize missions fixées par la loi. Voici celles qui comptent quand ça ne va pas.

On cherche avec toi — offres, CV, entretiens blancs.
Contrat rompu ? Tu restes en formation, on cherche un autre employeur. **Diplôme raté ?** Refaire une année

Et le reste de l'année ? Journée d'intégration, **voyages** (Prague, Amsterdam, l'Espagne, l'Angleterre), **job**

en alternance, c'est prévu. Et **pas de cours à distance** : on se voit, au campus.

datings dans l'école, soirées et **gala** du BDE. Et à la fin, **la remise des diplômes**.

Qui fait quoi, et quand tu peux le voir

Les noms et les créneaux à jour sont sur mantes-school.com/missions.

- **Référent handicap • responsable pédagogique.** Les 1ers jeudis et 3es lundis du mois, de 13h à 14h, à l'école.
- **Bureau des entreprises.** Tous les après-midi, à l'école.
- **Référent droits et devoirs.** Les 1ers, 3es et 4es mercredis du mois, de 13h à 14h, à l'école.
- **Référent aides et accompagnement • directeur de l'école.** Les 2es jeudis et derniers lundis du mois, de 13h à 14h, à l'école.
- **Référent harcèlement & discrimination.** Les 1ers mardis et derniers vendredis du mois, de 13h à 14h, à l'école.

Comment on entre

- 1 **Tu candidates en ligne.** Moins d'une semaine de traitement.
- 2 **Tu passes un entretien.** On valide ensemble ton projet — ce n'est pas un concours.
- 3 **Tu commences les cours, même sans entreprise.** Tu as **trois mois après la rentrée** pour signer — jusqu'à la mi-janvier. Et on cherche avec toi tout du long : offres, CV, entretiens blancs, mise en relation.

Portes ouvertes — viens voir

Tout le mois de septembre, du lundi au vendredi, de 10 h à 18 h.

Pour visiter l'école, te renseigner, rencontrer l'équipe. Au 2 rue Armand Cassan. Sans rendez-vous : tu passes quand tu veux.

L'école tient dans ton téléphone

app.mantes-school.com — rien à télécharger : tu ouvres l'adresse et tu l'ajoutes à ton écran d'accueil.

Ton dossier — ce qu'on attend, ce qu'on a reçu, ce qui manque, et le motif quand une pièce est refusée. **Des offres** d'alternance : tu postules et tu suis chaque candidature. **Ton CV et tes lettres**, écrits et gardés là. **Écrire à l'école**, enfin — quelqu'un te lit et te répond.

Et Gemantes, à qui tu donnes le nom que tu veux : il répond sur ta situation, et rien que sur la tienne. Il tourne sur les serveurs de l'école — tes échanges ne partent nulle part.



La certification qualité a été délivrée au titre des catégories d'actions suivantes : actions de formation, actions de formation par apprentissage. Certificat n° QNW0191.

Mantes School of Business

2 rue Armand Cassan

Siège, 20 rue du Vieux Pilori

78200 Mantes-la-Jolie • 01 30 63 25 89

contact@mantes-school.com • mantes-school.com

@mantes_school sur Instagram, TikTok et Snapchat

Mantes School of Business sur Facebook et LinkedIn



Ton espace
app.mantes-school.com